



Michael Bubolz

Persönliche Daten

Name	Michael Bubolz
Anschrift	Hubertusweg 1, 83700 Rottach-Egern, Germany
Geb.	07. Februar 1963
E-Mail 1	michael.bubolz@icloud.com
E-Mail 2	michael.bubolz@bcp-digital.com
Tel.	+49 170 7770107
LinkedIn	https://www.linkedin.com/in/michael-bubolz-9020b613b/

Ausbildung

März 1991 - März 1992

Harvard Business School (Berufsbegleitend)
Schwerpunkt: Business Administration,
Abschluss: MBA
Boston / USA

Mai 1986 - August 1988

Universität Hamburg (Berufsbegleitend)
Schwerpunkt: Wirtschaftswissenschaften
Vertriebsingenieur Abschluss: Wirtschafts-Ing./
Fachhochschule Hamburg / Germany

Juli 1982 - Juni 1985

Eduard Spranger Berufsfachschule
Schwerpunkt: Nachrichtentechnik,
Elektrotechnik, Elektronik, Messtechnik
Abschluss: Rundfunk- und Fernsehtechniker

Juli 1981 - Juni 1982

Staatliche Fachoberschule Hellweg Berufskolleg
Schwerpunkt: Elektrotechnik, Elektronik,
Messtechnik
Abschluss: Staatl. geprüfter Elektrotechnischer
Assistent / Fachhochschulreife

Berufliche Laufbahn

Mai 2015 - Bis Heute

BUBOLZ CONSULTING & PARTNER (BCP)
Partner
Planung & Umsetzung von: Digitalisierung, CRM/
xRM, Prozess- und Organisations-Management,
Change Management, Programm- & Project-
Management, Interim Management.
www.bcp-digital.com

Februar 2021 - Juni 2025

DIGITALL Nature Germany GmbH (vormals
ec4u expert consulting GmbH)
Director
Professional Sales auf Ebene C-Level von ganzheit-
lichen, beratungsintensiven, weltweiten Digitali-
sierungsinitiativen, Umsetzungsberatung, Begleitung

März 2016 - Juni 2017

A3A | Strategy Consulting (adesso Group)
CEO
Aufbau/ Leitung eines Beratungs- und Umsetzungs-
Unternehmen innerhalb der adesso Group.
(BCP inaktiv)

Mai 2015 - Februar 2016

ARITHNEA GmbH (adesso Group)
Director Strategy Consulting
Aufbau/ Leitung des Bereiches Strategy Consulting.
(BCP inaktiv)

Mai 2008 - April 2015

CANTEGA Consulting GmbH
CEO & Partner
Aufbau/ Leitung CANTEGA Consulting Group.
Beratungsgesellschaft mit 41 Beratern.

Sprachen

Deutsch: Muttersprache

Englisch: Fließend

Italienisch: Grundkenntnisse

Qualifikationen

- Vertriebsingenieur
 - Master of Business Administration (MBA)
 - Certified Program/Project Manager PPM/GDPM (PwC University)
 - Certified Professional Business Consultant (PwC University)
 - Certified Change Manager in Strategic Change Initiatives (PwC University)
 - Certified Professional Business Manager (PwC University)
 - LAMP - Large Account Management Process (Miller Heiman Group)
 - Strategic Selling (Miller Heiman Group)
 - Conceptual Selling (Miller Heiman Group)
 - TAS - Target Account Selling (Miller Heiman Group)
 - Customer Focus Interactions (Miller Heiman Group)
 - Data Science - Anwendung & Umsetzung (LMU / Prof. Dr. Peer Kröger)
-

Expertise

- Digitalisierung
- Strategiedefinition & Umsetzung
- Technologie-unabhängige Beratung & Umsetzung
- Prozessmanagement
- Organisationsmanagement
- CRM/ xRM
- CRM Technologien Salesforce, Microsoft, HubSpot
- Change Management (Veränderungsbegleitung)
- Mittelständische Wirtschaft
- Projekt Management
- Programm Management
- Interim Management
- Data Science
- C-Level Sales

Februar 2007 - April 2008

Financial Services Framework (DATALOG AG)
CEO
Etablierung FSF für Financial Services
(Finanzdienstleister, Banken, Versicherungen)
Unternehmensbereich der DATALOG AG.

August 2005 - April 2008

DATALOG AG (Heute COMPAREX AG)
Bereichsleitung CRM Group / Senior Manager
Aufbau/ Leitung eines Bereiches innerhalb der DATALOG Group zur Beratung und Umsetzung von CRM und Change Management Initiativen.

Oktober 2002 - Juli 2005

MBM Consulting Services CEO & Partner
Aufbau/ Leitung der MBM Consulting Services für die Themen CRM, Prozess Management, Change Management, Project Management.

August 1996 - September 2002

PricewaterhouseCoopers
Unternehmensberatung GmbH
Partner
Durchführung von Programmen/ Projekten in verschiedenen Branchen in den Themen CRM, Prozess Management, Change Management, Project Management - national und international.

April 1993 - Juli 1996

fit. Gesellschaft für computerunterstütztes Vertriebsmanagement mbH
CEO & Partner
Aufbau/ Leitung der fit. GmbH mit den Themen CRM, Prozess Management, Change Management, Project Management, CRM Technologien

September 1990 - März 1993

debis Systemhaus GmbH (Daimler-Benz AG)
Bereichsleitung ECAE
Vertrieb von CAD Applikationen sowie Projekt Mgmt. Services in der Automobilindustrie in New York und Boston.
(Berufsbegleitendes Studium "Master Business Administration", Harvard Business School, Boston).